

Manager (w/m)

Wir sind eine Unternehmensberatung, die Banken und Versicherungen in allen Fragestellungen der Vertrieboptimierung berät und in der anschließenden Umsetzung begleitet. Unser Ziel ist die konkrete und nachhaltige Steigerung des Vertriebs Erfolgs unserer Kunden. Aktuell erweitern wir unser Team.

Einfach. Wirksam. Erlebbar.

Sie haben bereits mehrjährige Erfahrungen in der Beratungsbranche gesammelt. Ihre thematischen Schwerpunkte liegen im Vertrieb bei Banken oder Sparkassen. Idealerweise haben Sie hier schon eigene Vertriebsstärke unter Beweis gestellt. Sie sind pragmatisch und verstehen es, komplizierte Inhalte einfach zu transportieren. Sie arbeiten eigenverantwortlich, strukturiert und Ihre Argumentation ist ebenso überzeugend wie Ihr souveränes Auftreten. Ihr Ziel ist die nachhaltige Steigerung des Vertriebs Erfolgs unserer Kunden.

Wir freuen uns auf Sie! Die Position ist zum nächstmöglichen Termin zu besetzen.

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich

- Verantwortliche Planung, Organisation und Durchführung von Projekten rund um das Thema Vertrieb in Banken, Sparkassen und Versicherungen
- Entwicklung und kontinuierliche Anpassung von Projektideen und -vorgehensweisen
- Durchführung und Unterstützung von Angebotsprozessen

Unsere Anforderungen an Sie

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb bei Banken oder Sparkassen
- Erfahrung in der Beratungsbranche
- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbar (Prädikatsexamen)
- Erste Führungserfahrung
- Akquisitionsstärke
- Souveränität im Auftritt
- Eigenverantwortung, Engagement und Flexibilität
- Ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit zur aktiven Mitwirkung und Gestaltung in unserem expandierenden Unternehmen. Treiben Sie Ihre individuelle Weiterentwicklung in einem kreativen Team voran und partizipieren Sie so persönlich am Erfolg unseres Unternehmens. Unsere Arbeit ist anspruchsvoll, soll aber Spaß machen, weshalb wir gerade bei kniffligen Fragestellungen viel Wert auf gemeinschaftliche Erarbeitung von Lösungen setzen. Das ermöglicht Ihnen eine schnelle Integration ins Team und extrem schnelle Lerneffekte. Die Förderung eines guten Betriebsklimas über Firmenevents und das gemeinsame Feiern von Erfolgen ist für uns dabei eine Selbstverständlichkeit. Wir sind überzeugt davon, dass Beratung auch als langfristiges Modell ohne „Grow-or-Go“-Philosophie funktioniert und dass sich Beruf und Familie auch in unserem Job vereinbaren lassen. Sie finden bei uns eine leistungsgerechte Vergütung, hohe Flexibilität, flache Hierarchien und eine sehr kollegiale Arbeitsatmosphäre.

Ihre Ansprechpartner

Dr. Carsten Bielefeld carsten.bielefeld@iv-c.de
Andreas Struwe andreas.struwe@iv-c.de