



# **(Senior) Manager (w/m/d)**

**Vertriebssteuerung *oder* Kostenmanagement/Effizienzsteigerung**

Als Managementberatung mit Fokus auf die Finanzdienstleistungsbranche betreuen wir Banken, Sparkassen und Versicherungen sowie Verbände und Verbundunternehmen. Wir sind Partner unserer Kunden von der Strategie bis zur Umsetzung. Unser Ziel ist die konkrete und nachhaltige Steigerung des Erfolgs unserer Kunden. Aktuell erweitern wir unser Team in den Beratungsfeldern „Vertriebssteuerung“ sowie „Kostenmanagement und Effizienzsteigerung“.

## **Einfach. Wirksam. Erlebbar.**

Sie haben bereits mehrjährige Erfahrungen in der Finanzdienstleistungs- bzw. Beratungsbranche gesammelt. Ihre thematischen Schwerpunkte liegen dabei insbesondere in den Bereichen Vertriebsplanung/-steuerung oder alternativ in Themen rund um Organisation, IT, Prozessmanagement, Outsourcing, Effizienzsteigerung, Kostenoptimierung und Projektmanagement. Hier haben Sie entweder bereits Fach- bzw. Führungsverantwortung übernommen oder als Projektleiter Veränderungsprozesse gestaltet.

Sie sind pragmatisch und verstehen es, komplizierte Inhalte einfach zu transportieren. Sie arbeiten eigenverantwortlich, strukturiert und Ihre Argumentation ist ebenso überzeugend wie Ihr souveränes Auftreten.

Wir freuen uns auf Sie! Die Position ist zum nächstmöglichen Termin zu besetzen.

## **Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich**

- Eigenverantwortliche Planung, Organisation und Durchführung von Projekten rund um das Thema „Vertriebsplanung/-steuerung“ oder alternativ im Bereich „Kostenmanagement und Effizienzsteigerung“ in Banken, Sparkassen, Versicherungsunternehmen und sonstigen Dienstleistungsunternehmen
- Entwicklung und kontinuierliche Anpassung von Projektideen und -vorgehensweisen
- Durchführung und Unterstützung von Angebotsprozessen
- Aktive Mitarbeit beim weiteren Ausbau unseres Unternehmens in den genannten Themenfeldern

## Unsere Anforderungen an Sie

- Kaufmännische Ausbildung bei einer Bank oder Sparkasse
- Studium der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsinformatik, oder vergleichbar (Prädikatsexamen)
- Mehrjährige Fach- bzw. Führungserfahrung bei Banken oder Sparkassen (entweder im Bereich Vertriebsplanung/-steuerung oder alternativ im Themenfeld Betrieb, Organisation, IT, Unternehmenssteuerung) oder Projektleitungserfahrung in der Beratungsbranche
- **Entweder:** Vertiefte Kenntnis der fachlichen und methodischen Ansätze rund um die Effizienzthemen (Kostenmanagement, Six Sigma, Lean Management, Prozessoptimierung, Outsourcing, etc.)
- **Oder:** Breiter Erfahrungshintergrund in fachlichen und methodischen Ansätzen rund um die Vertriebsplanung und -steuerung von Banken/Sparkassen; dabei vor allem auch Anwendungskompetenz und Kenntnisse der gängigen IT-Systeme der jeweiligen Rechenzentren
- Idealerweise fundierte Kenntnisse und Praxiserfahrungen in „neueren“ methodischen Ansätzen wie z.B. Agiles Projektmanagement, Scrum, Design Thinking
- Vertiefte Kenntnisse der strategischen Ausrichtung der beiden großen Finanzverbände (Genossenschaftsbanken und Sparkassen)
- Analytisches Denken und Strukturierungsfähigkeit
- Eigenverantwortung, Leistungsbereitschaft und Flexibilität sowie ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Akquisitionsstärke und Souveränität im Auftritt
- Reisebereitschaft

## Ihre Chance

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit zur aktiven Mitwirkung und Gestaltung in unserem expandierenden Unternehmen. Treiben Sie Ihre individuelle Weiterentwicklung in einem kreativen Team voran und partizipieren Sie so persönlich am Erfolg unseres Unternehmens. Unsere Arbeit ist anspruchsvoll, soll aber Spaß machen, weshalb wir gerade bei kniffligen Fragestellungen viel Wert auf gemeinschaftliche Erarbeitung von Lösungen setzen. Das ermöglicht Ihnen eine schnelle Integration ins Team und extrem schnelle Lerneffekte. Die Förderung eines guten Betriebsklimas über Firmenevents und das gemeinsame Feiern von Erfolgen ist für uns dabei eine Selbstverständlichkeit. Wir sind überzeugt davon, dass Beratung auch als langfristiges Modell ohne „Grow-or-Go“-Philosophie funktioniert und dass sich Beruf und Familie auch in unserem Job vereinbaren lassen. Sie finden bei uns eine leistungsgerechte Vergütung, hohe Flexibilität, flache Hierarchien und eine sehr kollegiale Arbeitsatmosphäre.

Bitte übersenden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie des frühestmöglichen Eintrittsdatums.

## Ihre Ansprechpartner



**Dr. Carsten Bielefeld**  
Geschäftsführender Partner



**Andreas Struwe**  
Geschäftsführender Partner

Bewerbungen bitte an [karriere@iv-c.de](mailto:karriere@iv-c.de) !